

THE LOT HOUSE

DOCUMENT 12 — OPNIEUW AANBIEDEN

WAAR VOORRAAD IN BEWEGING KOMT

KOPEN • VERKOPEN • BIEDEN • VEILEN • RUILEN

HOOFDSTUK I — ALGEMENE BEPALINGEN

Artikel 1 — Exploitant

1. Deze Voorwaarden (“Voorwaarden”) maken onderdeel uit van het contractuele kader van THE LOT HOUSE (“TLH”).
2. TLH wordt geëxploiteerd door:

Global Connect & Partners S.L.

CIF/NIF:	B26993972
Registro Mercantil Málaga	Hoja MA-197.501
IRUS:	1000470259151
CNAE:	64.21 – Actividades de sociedades holding

Vestigingsadres:

Calle Pizarro 41, Esc. 1, Pt. 1
29670 San Pedro Alcántara
Marbella, Málaga
Spanje

Postadres:

Apartado de Correos 320
29670 San Pedro Alcántara
Marbella, Málaga
Spanje

E-mail: info@legalconnectpartners.com

Artikel 2 — Doel

1. Deze Voorwaarden regelen de mogelijkheid om een eerder aangeboden, onverkochte, gedeeltelijk verkochte, verlopen of anderszins opnieuw beschikbare partij opnieuw via TLH aan te bieden.
2. Deze handelsmogelijkheid wordt aangeduid als **Opnieuw Aanbieden**.
3. Opnieuw Aanbieden kan plaatsvinden met dezelfde of gewijzigde commerciële voorwaarden.
4. Deze Voorwaarden gelden naast de overige toepasselijke TLH-documenten.

Artikel 3 — Definitie Opnieuw Aanbieden

1. Onder Opnieuw Aanbieden wordt verstaan het opnieuw publiceren of beschikbaar stellen van een partij die eerder via TLH is aangeboden.
2. Opnieuw Aanbieden kan betrekking hebben op:
 - a. Een volledig onverkochte partij;
 - b. Een resterende partij;
 - c. Een gedeeltelijk verkochte partij;
 - d. Een verlopen aanbidding;
 - e. Een beëindigde aanbidding;
 - f. Een niet-geveilde of niet-volledig verkochte veiling partij;
 - g. Een partij waarvan een eerdere transactie rechtsgeldig is geëindigd;
 - h. Een partij die eerder is teruggenomen;
 - i. Een partij die opnieuw beschikbaar is gekomen.
3. Opnieuw Aanbieden betekent niet automatisch dat sprake is van dezelfde juridische aanbidding of dezelfde verkoopovereenkomst.

Artikel 4 — Centrale handelsstructuur

1. Iedere opnieuw aangeboden partij blijft administratief verbonden met de oorspronkelijke partij.
2. Het oorspronkelijke Lot ID blijft, voor zover technisch en administratief mogelijk, de primaire referentie.
3. Een nieuwe aanbidding kan daarnaast een nieuwe Listing ID, versie of andere interne referentie krijgen.
4. Een nieuwe daadwerkelijke transactie krijgt een afzonderlijke Transaction ID.
5. Opnieuw Aanbieden verandert de productcategorie van de partij niet.

HOOFDSTUK II — GRONDEN VOOR OPNIEUW AANBIEDEN

Artikel 5 — Onverkochte partij

1. Een partij die na afloop van de oorspronkelijke aanbidding niet is verkocht, kan opnieuw worden aangeboden.

2. De verkoper bepaalt, binnen de toepasselijke handelsmethode, of de partij opnieuw beschikbaar wordt gesteld.
3. De oorspronkelijke aanbidding wordt administratief als beëindigd of onverkocht geregistreerd.

Artikel 6 — Resterende partij

1. Indien slechts een gedeelte van een partij is verkocht, kan de resterende hoeveelheid opnieuw worden aangeboden.
2. De reeds verkochte hoeveelheid wordt niet opnieuw als beschikbare voorraad geregistreerd.
3. De resterende hoeveelheid dient vóór nieuwe publicatie te worden vastgesteld.
4. Voor de resterende hoeveelheid kan een nieuwe prijs of handelsmethode worden vastgesteld.

Artikel 7 — Verlopen aanbidding

1. Een aanbidding waarvan de geldigheidsduur is verstreken kan opnieuw worden aangeboden.
2. De verkoper kan daarbij de commerciële voorwaarden aanpassen.
3. Een verlopen aanbidding geeft een eerdere geïnteresseerde geen automatisch recht op aankoop.

Artikel 8 — Beëindigde aanbidding

1. Een verkoper kan een nog niet verkochte aanbidding beëindigen indien de betreffende handelsmethode dit toestaat.
2. De beëindigende partij kan vervolgens opnieuw worden aangeboden.
3. Reeds rechtsgeldig tot stand gekomen transacties worden niet door een nieuwe aanbidding ongedaan gemaakt.

Artikel 9 — Niet-verkochte veiling partij

1. Een veiling partij die niet is verkocht omdat de reserveprijs niet is bereikt, kan opnieuw worden aangeboden.
 2. De verkoper kan daarbij:
 - a. De reserveprijs wijzigen;
 - b. Het startbod wijzigen;
 - c. De minimale bidstap wijzigen;
 - d. De looptijd wijzigen;
 - e. Een directe verkoop toestaan;
 - f. Een aanbidding of tegenbod toestaan;
 - g. De partij opnieuw veilen.
 3. De nieuwe veiling vormt een nieuwe biedronde.
-

HOOFDSTUK III — STATUS VAN DE PARTIJ

Artikel 10 — Status Registratie

1. TLH kan de status van een partij onder meer registreren als:
 - a. Concept;
 - b. Actief;
 - c. Verlopen;
 - d. Onverkocht;
 - e. Gedeeltelijk verkocht;
 - f. Verkocht;
 - g. Minimumprijs niet bereikt;
 - h. Geannuleerd;
 - i. Opnieuw aangeboden;
 - j. Tijdelijk niet beschikbaar.
2. De status wordt aangepast naargelang de feitelijke en administratieve situatie.

Artikel 11 — Historische status

1. Een nieuwe aanbidding wist de historische status van een partij niet.
2. TLH kan eerdere aanbiddingen, prijswijzigingen, veilingen en transacties administratief bewaren.
3. Deze gegevens kunnen onderdeel vormen van de audittrail.
4. Historische informatie wordt niet openbaar gemaakt indien openbaarmaking in strijd is met toepasselijke wetgeving of vertrouwelijkheidsverplichtingen.

Artikel 12 — Nieuwe aanbidding

1. Een opnieuw aangeboden partij kan worden voorzien van een nieuwe publicatiedatum.
2. De nieuwe publicatie kan worden weergegeven als een actuele aanbidding.
3. TLH kan technisch registreren dat de partij eerder via het platform is aangeboden.
4. Een nieuwe aanbidding creëert geen verplichting om eerdere commerciële voorwaarden te handhaven.

Artikel 13 — Herkomst van de partij

1. De verkoper dient bij een nieuwe aanbidding dezelfde partij niet bewust als een volledig nieuwe en niet eerder aangeboden partij te presenteren indien daardoor een misleidende indruk ontstaat.
2. Indien relevante wijzigingen in conditie, hoeveelheid, samenstelling of herkomst hebben plaatsgevonden, dienen deze te worden verwerkt.
3. TLH kan aanvullende informatie verlangen indien de nieuwe aanbidding wezenlijk afwijkt van de oorspronkelijke aanbidding.

HOOFDSTUK IV — WIJZIGING VAN COMMERCIËLE VOORWAARDEN

Artikel 14 — Nieuwe prijs

1. De verkoper kan bij Opnieuw Aanbieden een nieuwe prijs vaststellen indien de partij nog niet rechtsgeldig is verkocht.
2. Een nieuwe prijs geldt uitsluitend voor de nieuwe aanbieding.
3. Een eerder afgewezen of verlopen aanbod wordt niet automatisch aangepast tot een nieuwe overeenkomst.

Artikel 15 — Verlaagde prijs

1. De verkoper kan een lagere prijs hanteren om de resterende voorraad sneller te verkopen.
2. De nieuwe prijs kan worden gekoppeld aan:
 - a. een minimumhoeveelheid;
 - b. een vaste afname;
 - c. een bepaalde periode;
 - d. een bepaalde handelsmethode;
 - e. een andere commerciële voorwaarde.

Artikel 16 — Verhoogde prijs

1. Een verkoper kan een hogere prijs vaststellen indien de partij opnieuw wordt aangeboden.
2. Dit kan onder meer het gevolg zijn van gewijzigde marktomstandigheden, aanvullende kosten of een gewijzigde samenstelling.
3. Een hogere prijs geldt niet voor reeds tot stand gekomen transacties.

Artikel 17 — Wijziging van hoeveelheid

1. De hoeveelheid van een opnieuw aangeboden partij kan worden gewijzigd indien de feitelijke beschikbare voorraad daartoe aanleiding geeft.
2. De verkoper dient de nieuwe hoeveelheid juist te registreren.
3. Indien de hoeveelheid slechts geschat kan worden, dient dit duidelijk te worden vermeld.

Artikel 18 — Wijziging van handelsmethode

1. Een partij kan bij Opnieuw Aanbieden via een andere handelsmethode worden aangeboden.

2. Mogelijke handelsmethoden omvatten:
 - a. Directe koop;
 - b. Aanbieding;
 - c. Tegenbod;
 - d. Veiling;
 - e. Ruil;
 - f. Ruil + bijbetaling;
 - g. Gedeeltelijke verkoop.
 3. De toepasselijke specifieke voorwaarden van de nieuwe handelsmethode zijn van toepassing.
-

HOOFDSTUK V — OPNIEUW AANBIEDEN NA GEDEELTELIJKE VERKOOP

Artikel 19 — Resterende voorraad

1. Na een gedeeltelijke verkoop wordt uitsluitend de resterende beschikbare hoeveelheid opnieuw aangeboden.
2. De verkochte hoeveelheid blijft administratief verbonden aan de oorspronkelijke transactie.
3. Retour ontvangen goederen worden pas opnieuw als beschikbare voorraad geregistreerd nadat de retour administratief is verwerkt.

Artikel 20 — Nieuwe voorraadstatus

1. De verkoper dient de resterende voorraad vóór Opnieuw Aanbieden opnieuw te controleren.
2. Indien de conditie of samenstelling is gewijzigd, dient dit te worden aangepast.
3. TLH kan verlangen dat een nieuwe voorraadverklaring of andere documentatie wordt verstrekt.

Artikel 21 — Meerdere nieuwe aanbiedingen

1. Een resterende partij kan meerdere malen opnieuw worden aangeboden.
2. Iedere nieuwe aanbieding wordt administratief geregistreerd.
3. Een verkoper mag niet meer voorraad aanbieden dan daadwerkelijk beschikbaar is.

Artikel 22 — Deelpartijen

1. Een resterende partij kan opnieuw worden opgesplitst in Deelpartijen.

2. De bepalingen van Document 11 — Gedeeltelijke Verkoop & Deelpartijen zijn daarop van toepassing.
 3. Iedere nieuwe Deelpartij dient te worden herleid tot de beschikbare resterende voorraad.
-

HOOFDSTUK VI — OPNIEUW AANBIEDEN NA VEILING

Artikel 23 — Veiling zonder verkoop

1. Indien een veiling eindigt zonder verkoop, kan de partij opnieuw worden aangeboden.
2. De verkoper kan een nieuwe veiling starten of een andere handelsmethode kiezen.
3. Biedingen uit de beëindigde veiling worden niet automatisch meegenomen naar de nieuwe aanbidding.

Artikel 24 — Reserveprijs niet bereikt

1. Indien de reserveprijs niet wordt bereikt, ontstaat niet automatisch een koopovereenkomst.
2. De verkoper kan de partij opnieuw aanbieden met:
 - a. Dezelfde reserveprijs;
 - b. Een gewijzigde reserveprijs;
 - c. Geen reserveprijs;
 - d. Een andere handelsmethode.
3. De eerdere biedingen kunnen worden geregistreerd als historische biedgegevens.

Artikel 25 — Gewonnen maar niet afgeronde veiling

1. Indien een veiling volgens de toepasselijke Veilingvoorwaarden tot een winnende bieding heeft geleid, maar de transactie vervolgens niet wordt afgerond, kan de partij opnieuw worden aangeboden indien de overeenkomst rechtsgeldig is beëindigd.
2. De reden van beëindiging kan administratief worden vastgelegd.
3. Indien een nieuwe aanbidding plaatsvindt, ontstaat een nieuwe transactie mogelijkheid.

Artikel 26 — Biedhistorie

1. Een nieuwe veiling vormt een nieuwe biedronde.
2. Historische biedingen worden niet vermengd met nieuwe biedingen.
3. TLH kan historische biedgegevens bewaren overeenkomstig de toepasselijke privacy- en administratievoorwaarden.

HOOFDSTUK VII — OPNIEUW AANBIEDEN NA ANNULERING

Artikel 27 — Annulering vóór levering

1. Indien een transactie rechtsgeldig is geannuleerd voordat levering heeft plaatsgevonden, kan de betreffende hoeveelheid opnieuw beschikbaar worden gesteld.
2. De verkoper dient eerst vast te stellen dat de hoeveelheid daadwerkelijk opnieuw beschikbaar is.
3. Een annulering wordt afzonderlijk geregistreerd.

Artikel 28 — Annulering na betaling

1. Indien een transactie na betaling wordt geannuleerd, dient de financiële afwikkeling eerst te worden vastgesteld.
2. Een eventueel verschuldigde terugbetaling wordt verwerkt overeenkomstig de toepasselijke voorwaarden.
3. Pas daarna kan de betreffende voorraad opnieuw worden aangeboden, tenzij de toepasselijke structuur anders bepaalt.

Artikel 29 — Retour

1. Geretourneerde goederen worden niet automatisch opnieuw verkoopbaar geacht.
2. De verkoper dient de conditie en hoeveelheid van de retour te controleren.
3. Indien de goederen opnieuw worden aangeboden, dient de actuele conditie te worden vermeld.

Artikel 30 — Beschadigde retour

1. Indien een retour beschadigd, incompleet of anderszins gewijzigd is, dient dit vóór Opnieuw Aanbieden te worden verwerkt.
2. De classificatie van de conditie kan daardoor veranderen.
3. Een eerder als nieuw aangeboden product mag niet opnieuw als nieuw worden aangeboden indien de actuele toestand dit niet rechtvaardigt.

HOOFDSTUK VIII — OPNIEUW AANBIEDEN EN PRIJSSTRATEGIE

Artikel 31 — Prijsstrategie

1. De verkoper bepaalt zelf de commerciële prijs van een opnieuw aangeboden partij, binnen de grenzen van de toepasselijke TLH-regels.
2. TLH kan technische prijsvelden, minimumprijzen en andere functionaliteiten beschikbaar stellen.
3. TLH geeft geen garantie dat een bepaalde prijs tot verkoop leidt.

Artikel 32 — Tijdelijke aanbieding

1. Een opnieuw aangeboden partij kan voor een beperkte periode worden aangeboden.
2. De verkoper kan een uiterste verkoopdatum instellen indien de handelsmethode dit ondersteunt.
3. Na het verstrijken van deze periode kan de partij opnieuw als verlopen worden geregistreerd.

Artikel 33 — Promotionele aanbieding

1. Een opnieuw aangeboden partij kan worden gekoppeld aan een promotionele of uitgelichte positie indien daarvoor een toepasselijke dienst wordt afgenomen.
2. Promotionele plaatsing verandert niets aan de inhoudelijke verplichtingen van de verkoper.
3. Een promotionele positie vormt geen garantie voor verkoop.

Artikel 34 — Prijsdaling na verloop

1. De verkoper kan ervoor kiezen de prijs bij iedere nieuwe aanbieding aan te passen.
2. Een prijsdaling kan worden gekoppeld aan een vooraf bepaalde commerciële strategie.
3. Een dergelijke strategie verplicht TLH niet tot automatische prijsaanpassing tenzij dit technisch uitdrukkelijk is ingesteld.

HOOFDSTUK IX — DOCUMENTATIE EN ACTUALISERING

Artikel 35 — Actualisering

1. Voor Opnieuw Aanbieden dient de verkoper de relevante informatie te controleren.
2. Dit betreft, voor zover van toepassing:
 - a. Hoeveelheid;
 - b. Conditie;
 - c. Locatie;
 - d. Prijs;

- e. Verpakking;
 - f. Foto's;
 - g. Documenten;
 - h. Transportmogelijkheden;
 - i. BTW-status;
 - j. Beschikbaarheid.
3. Verouderde of onjuiste informatie dient te worden aangepast.

Artikel 36 — Foto's en video's

1. Foto's en video's kunnen opnieuw worden gebruikt indien zij de actuele toestand van de partij correct weergeven.
2. Indien de toestand is gewijzigd, dienen nieuwe beelden te worden toegevoegd.
3. Oude beelden mogen niet worden gebruikt op een wijze die een onjuiste indruk van de actuele partij geeft.

Artikel 37 — Documenten

1. Documenten kunnen opnieuw worden gebruikt indien zij nog betrekking hebben op de aangeboden partij.
2. Gewijzigde hoeveelheden of samenstellingen kunnen een aangepaste paklijst of voorraadlijst vereisen.
3. De verkoper blijft verantwoordelijk voor de juistheid van door hem verstrekte documenten.

Artikel 38 — Nieuwe informatie

1. Nieuwe relevante informatie over de partij dient bij Opnieuw Aanbieden te worden verwerkt.
2. Dit geldt onder meer voor:
 - a. Schade;
 - b. Wijzigingen in hoeveelheid;
 - c. Wijziging van locatie;
 - d. Gewijzigde eigendomssituatie;
 - e. Nieuwe beperkingen;
 - f. Gewijzigde vergunningen of certificaten voor zover relevant;
 - g. Gewijzigde transportvoorwaarden.

HOOFDSTUK X — INTERNATIONAAL OPNIEUW AANBIEDEN

Artikel 39 — Internationale heraanbieding

1. Een partij kan opnieuw internationaal worden aangeboden.
2. De verkoper dient rekening te houden met gewijzigde import-, export-, douane- en productvereisten.
3. Een eerdere mogelijkheid tot internationale levering vormt geen garantie dat dezelfde levering later nog mogelijk is.

Artikel 40 — Land Beperkingen

1. De beschikbaarheid van een partij kan per land verschillen.
2. TLH kan technische beperkingen instellen voor bepaalde landen of gebieden.
3. De verkoper en koper blijven verantwoordelijk voor hun eigen wettelijke verplichtingen.

Artikel 41 — Internationale kosten

1. Bij Opnieuw Aanbieden kunnen transport-, invoer-, douane- en andere kosten zijn gewijzigd.
 2. Deze kosten dienen opnieuw te worden vastgesteld indien zij onderdeel vormen van de commerciële aanbieding.
 3. Eerdere kostenramingen zijn niet automatisch bindend voor een nieuwe aanbieding.
-

HOOFDSTUK XI — BEDRIJFSINVENTARIS EN COMMERCIEËLE ACTIVA

Artikel 42 — Bedrijfsinventaris

1. Bedrijfsinventaris kan opnieuw worden aangeboden nadat een eerdere verkoop of aanbieding niet is afgerond.
2. De actuele staat van de inventaris dient te worden gecontroleerd.
3. Indien onderdelen inmiddels zijn verkocht, dient de aanbieding te worden aangepast.

Artikel 43 — Bedrijfsactiva

1. Machines, voertuigen, apparatuur en andere bedrijfsmiddelen kunnen opnieuw worden aangeboden.
2. De verkoper dient de actuele eigendomssituatie en eventuele relevante derdenrechten te controleren.
3. Een eerdere aanbieding vormt geen garantie dat de activa nog onbezwaard of beschikbaar zijn.

Artikel 44 — Bedrijfsovername

1. Een onderneming of bedrijfsactiviteit die eerder ter overname is aangeboden kan opnieuw worden aangeboden.
 2. Financiële, juridische en operationele informatie dient waar nodig te worden geactualiseerd.
 3. Een eerdere interesse, geheimhoudingsovereenkomst of onderhandeling geeft geen automatisch recht op een nieuwe transactie.
 4. Voor bedrijfsovernames gelden tevens de specifieke voorwaarden voor Bedrijfsovername, Geheimhouding, Dataroom en Boekenonderzoek.
-

HOOFDSTUK XII — FRAUDE EN MISLEIDING

Artikel 45 — Geen kunstmatige herpublicatie

1. Een verkoper mag niet meerdere identieke aanbiedingen publiceren met het doel zoekresultaten, zichtbaarheid, biedingen of andere platform functionaliteiten kunstmatig te beïnvloeden.
2. TLH kan dubbele of misleidende aanbiedingen samenvoegen, verbergen of verwijderen indien daarvoor een geldige grond bestaat.

Artikel 46 — Geen wijziging van geschiedenis

1. De verkoper mag historische verkoopgegevens niet aanpassen of verwijderen om een misleidend beeld van de partij te creëren.
2. Een nieuwe aanbieding mag geen eerdere mislukte verkoop of relevante gebeurtenis verhullen indien die informatie voor de nieuwe transactie materieel is.

Artikel 47 — Misleidende prijsverlaging

1. Een verkoper mag een eerdere prijs niet kunstmatig verhogen om vervolgens een fictieve korting te presenteren.
 2. Promotionele prijsinformatie dient feitelijk juist en niet misleidend te zijn.
 3. TLH kan een dergelijke aanbieding beperken of verwijderen.
-

HOOFDSTUK XIII — ANTI-OMZEILING

Artikel 48 — Eerdere geïnteresseerden

1. Het feit dat een gebruiker eerder interesse heeft getoond in een partij geeft die gebruiker geen exclusief recht op de opnieuw aangeboden partij, tenzij dit uitdrukkelijk rechtsgeldig overeengekomen is.
2. Een verkoper kan eerdere geïnteresseerden opnieuw benaderen indien dit binnen de toepasselijke communicatie- en privacy regels gebeurt.

Artikel 49 — Introductie

1. Indien koper en verkoper via TLH met elkaar in contact zijn gebracht, blijft de oorspronkelijke introductie administratief geregistreerd.
2. Een nieuwe aanbieding heeft een toepasselijke anti-omzettingsregeling niet automatisch op.
3. De bepalingen van de Anti-omzeiling voorwaarden blijven van toepassing voor zover deze rechtsgeldig zijn.

Artikel 50 — Vervolg Transactie

1. Een verkoop die voortvloeit uit een eerdere TLH-introductie kan onder de bepalingen inzake Vervolg Transacties vallen.
2. Dit geldt ook wanneer de partij opnieuw wordt aangeboden met een gewijzigde prijs, hoeveelheid of structuur.
3. De toepasselijke tail-periode en overige voorwaarden worden bepaald door de anti-omzeiling voorwaarden.

HOOFDSTUK XIV — BETALING EN FINANCIËLE REGISTRATIE

Artikel 51 — Nieuwe transactiewaarde

1. Iedere nieuwe verkoop wordt financieel geregistreerd op basis van de daadwerkelijk overeengekomen transactiewaarde.
2. De waarde van een eerdere aanbieding wordt niet automatisch overgenomen.
3. Eventuele kortingen, toeslagen of wijzigingen worden afzonderlijk geregistreerd.

Artikel 52 — Nieuwe commissie

1. Een nieuwe transactie kan opnieuw aanleiding geven tot een TLH-commissie overeenkomstig de Commissie Voorwaarden.
2. Een eerdere commissie wordt niet automatisch opnieuw berekend over dezelfde oorspronkelijke transactie.
3. Bij annulering, retour of heraanbieding wordt de financiële behandeling bepaald overeenkomstig de toepasselijke voorwaarden.

Artikel 53 — Restitutie en verrekening

1. Indien een eerdere transactie is terugbetaald, wordt een nieuwe verkoop afzonderlijk administratief verwerkt.
2. Een eerder terugbetaald bedrag wordt niet automatisch verrekend met een nieuwe transactie.
3. Verrekening is uitsluitend mogelijk indien daarvoor een rechtsgeldige grond bestaat.

Artikel 54 — Financiële administratie

1. TLH kan per partij en per Transaction ID registreren:
 - a. Oorspronkelijke transactiewaarde;
 - b. Nieuwe transactiewaarde;
 - c. Commissie;
 - d. Betaalprovider Kosten;
 - e. Refund;
 - f. Chargeback;
 - g. Netto-uitbetaling;
 - h. Betalingsstatus.
 2. Deze gegevens kunnen worden gebruikt voor financiële reconciliatie en administratie.
-

HOOFDSTUK XV — ACCOUNT, VERIFICATIE EN BEVOEGDHEID

Artikel 55 — Verkoper

1. De verkoper dient bevoegd te zijn om de opnieuw aangeboden partij te verkopen.
2. Het feit dat de verkoper de partij eerder heeft aangeboden, vormt geen bewijs dat hij deze op het moment van Opnieuw Aanbieden nog steeds rechtsgeldig kan verkopen.
3. De verkoper blijft verantwoordelijk voor de actuele bevoegdheid.

Artikel 56 — Verificatie

1. TLH kan opnieuw verificatie verlangen indien:
 - a. De eerdere verificatie is verlopen;
 - b. Gegevens zijn gewijzigd;
 - c. De transactie een hoger risico vertegenwoordigt;
 - d. Wettelijke verplichtingen dit vereisen;
 - e. Redelijke twijfel bestaat over de identiteit of bevoegdheid.
2. Een eerdere verificatie geeft geen onbeperkte garantie voor toekomstige transacties.

Artikel 57 — Wijziging bedrijfsgegevens

1. De verkoper dient wijzigingen in relevante bedrijfsgegevens te verwerken.
 2. Dit kan betrekking hebben op:
 - a. Bedrijfsnaam;
 - b. Registratienummer;
 - c. Adres;
 - d. BTW-nummer;
 - e. Vertegenwoordiger;
 - f. Bank- of betaalgegevens;
 - g. Website.
 3. TLH kan aanvullende verificatie verlangen.
-

HOOFDSTUK XVI — KLACHTEN EN GESCHILLEN

Artikel 58 — Nieuwe aanbieding als nieuwe commerciële mogelijkheid

1. Een nieuwe aanbieding kan worden beoordeeld op basis van de informatie die op het moment van die nieuwe aanbieding beschikbaar is.
2. Een koper kan zich niet uitsluitend beroepen op informatie uit een oude aanbieding indien die informatie duidelijk is vervangen of geactualiseerd.
3. Relevante historische informatie kan echter van belang blijven wanneer deze betrekking heeft op de identiteit, herkomst, eigendom of geschiedenis van de partij.

Artikel 59 — Geschil over eerdere transactie

1. Een geschil over een eerdere transactie blijft afzonderlijk van een nieuwe aanbieding bestaan.
2. Opnieuw Aanbieden beëindigt een eerder geschil niet automatisch.
3. TLH kan een nieuwe aanbieding opschorten indien een bestaand geschil direct betrekking heeft op de beschikbaarheid of eigendom van de betreffende partij.

Artikel 60 — Rol van TLH

1. TLH is niet automatisch arbiter, mediator, bindend adviseur of rechter.
 2. TLH kan binnen haar platform rol administratieve informatie verstrekken en relevante transactie registraties beschikbaar stellen voor zover wettelijk toegestaan.
 3. Een inhoudelijk geschil tussen koper en verkoper blijft in beginsel een geschil tussen die partijen.
-

HOOFDSTUK XVII — OPSCHORTING EN VERWIJDERING

Artikel 61 — Opschorting

1. TLH kan een opnieuw aangeboden partij tijdelijk opschorten indien:
 - a. De voorraad niet kan worden geverifieerd;
 - b. Eigendom wordt betwist;
 - c. Sprake is van een redelijk vermoeden van fraude;
 - d. Relevante documenten ontbreken;
 - e. Een eerdere transactie wordt onderzocht;
 - f. Wettelijke of veiligheidsredenen dit vereisen.

Artikel 62 — Verwijdering

1. TLH kan een opnieuw aangeboden partij verwijderen indien de aanbieding niet voldoet aan de toepasselijke voorwaarden.
2. Verwijdering betekent niet automatisch dat TLH partij is bij een geschil tussen koper en verkoper.
3. Indien een rechtsgeldige transactie reeds tot stand is gekomen, wordt de behandeling daarvan afzonderlijk bepaald.

Artikel 63 — Beperking

1. TLH kan de zichtbaarheid of handelsmogelijkheden van een opnieuw aangeboden partij beperken.
 2. Dit kan onder meer bestaan uit:
 - a. Beperking van bepaalde landen;
 - b. Beperking tot geverifieerde gebruikers;
 - c. Beperking van biedingen;
 - d. Tijdelijke publicatie;
 - e. Aanvullende documentcontrole.
 3. Een dergelijke maatregel kan worden toegepast ter bescherming van gebruikers, het platform of naleving van wetgeving.
-

HOOFDSTUK XVIII — PRIVACY EN GEGEVENS

Artikel 64 — Persoonsgegevens

1. Persoonsgegevens worden verwerkt overeenkomstig het Privacybeleid van TLH.

2. Het opnieuw aanbieden van een partij betekent niet automatisch dat persoonsgegevens van eerdere geïnteresseerden opnieuw aan de verkoper mogen worden verstrekt.
3. Iedere verwerking dient een passende rechtsgrond te hebben.

Artikel 65 — Historische transactiedata

1. TLH kan historische transactiegegevens bewaren voor zover dit noodzakelijk of rechtmatig is.
2. Deze gegevens kunnen worden gebruikt voor:
 - a. Administratie;
 - b. Bewijs;
 - c. Fraudeonderzoek;
 - d. Beveiliging;
 - e. Financiële reconciliatie;
 - f. Naleving van wettelijke verplichtingen;
 - g. Geschillen.
3. Bewaring vindt plaats overeenkomstig toepasselijke wetgeving en het Privacybeleid.

Artikel 66 — Communicatie

1. Communicatie over een opnieuw aangeboden partij kan via de daarvoor bestemde TLH-functionaliteiten plaatsvinden.
2. Rechtstreekse communicatie tussen gebruikers blijft onderworpen aan de toepasselijke communicatie- en Anti-omzeiling voorwaarden.
3. TLH kan communicatie registreren voor zover dit rechtmatig en noodzakelijk is voor platform veiligheid, transactieverwerking of geschil behandeling.

HOOFDSTUK XIX — AANSPRAKELIJKHEID

Artikel 67 — Beschikbaarheid

1. TLH geeft geen garantie dat een opnieuw aangeboden partij daadwerkelijk zal worden verkocht.
2. TLH geeft evenmin garantie dat een bepaalde prijs, hoeveelheid of handelsmethode tot een transactie leidt.

Artikel 68 — Platform Rol

1. TLH faciliteert de publicatie en verwerking van aanbiedingen binnen de technische en contractuele mogelijkheden van het platform.
2. TLH is niet automatisch eigenaar van de aangeboden partij.

3. TLH staat niet automatisch in voor de kwaliteit, waarde, verkoopbaarheid of juridische overdraagbaarheid van de partij.

Artikel 69 — Informatie van verkoper

1. De verkoper blijft verantwoordelijk voor de juistheid en actualiteit van de door hem verstrekte informatie.
 2. TLH kan informatie technisch verwerken, maar neemt daarmee niet automatisch de verantwoordelijkheid van de verkoper over.
 3. Indien TLH een duidelijke fout of onregelmatigheid ontdekt, kan zij passende maatregelen nemen.
-

HOOFDSTUK XX — SLOTBEPALINGEN

Artikel 70 — Rangorde

1. Deze Voorwaarden moeten worden gelezen in samenhang met de Algemene Voorwaarden, Platform- en Gebruiksvoorwaarden, Verkopersvoorwaarden, Kopersvoorwaarden, Transactievoorwaarden, Veilingvoorwaarden, Gedeeltelijke Verkoop & Deelpartijen en overige toepasselijke TLH-documenten.
2. Bij tegenstrijdigheid geldt de contractuele rangorde zoals vastgesteld in de Algemene Voorwaarden.
3. Dwingend toepasselijk recht prevaleert boven iedere tegenstrijdige contractuele bepaling.

Artikel 71 — Wijzigingen

1. TLH kan deze Voorwaarden wijzigen overeenkomstig de toepasselijke wijzigingsregeling.
2. Voor reeds tot stand gekomen transacties blijft de op het relevant moment toepasselijke versie gelden, tenzij dwingend recht of een andere rechtsgeldige grond anders bepaalt.
3. Een wijziging kan geen afbreuk doen aan reeds verkregen rechten voor zover dit wettelijk niet is toegestaan.

Artikel 72 — Toepasselijk recht en geschillen

1. Op de rechtsverhouding tussen gebruiker en TLH is het toepasselijke recht zoals vastgesteld in de Algemene Voorwaarden van TLH van toepassing.
2. Op een afzonderlijke koopovereenkomst tussen koper en verkoper kan een andere rechtskeuze of dwingend toepasselijk recht van toepassing zijn.
3. Geschillen worden behandeld overeenkomstig de toepasselijke geschillenregeling.
4. Niets in deze Voorwaarden beperkt rechten die partijen op grond van dwingend toepasselijk recht niet rechtsgeldig kunnen uitsluiten.

Artikel 73 — Slotbepaling

1. Deze Voorwaarden vormen het specifieke contractuele kader voor het opnieuw aanbieden van partijen binnen THE LOT HOUSE.
 2. Indien een bepaling geheel of gedeeltelijk ongeldig, nietig of onafdwingbaar blijkt, blijven de overige bepalingen voor zover mogelijk van kracht.
 3. Een ongeldige bepaling wordt, voorzover juridisch toegestaan, vervangen of uitgelegd op een wijze die het oorspronkelijke economische en juridische doel zo dicht mogelijk benadert.
 4. Het opnieuw aanbieden van een partij vormt geen garantie dat een eerdere aanbieding, prijs, bod, reservering of onderhandeling wordt voortgezet.
 5. Iedere nieuwe transactie wordt afzonderlijk geregistreerd.
 6. Deze Voorwaarden kunnen worden aangevuld met specifieke voorwaarden voor veilingen, ruiltransacties, internationale handel, bedrijfsovernames, betalingen, logistiek en andere handelsmethoden.
-

THE LOT HOUSE

WAAR VOORRAAD IN BEWEGING KOMT

KOPEN • VERKOPEN • BIEDEN • VEILEN • RUILEN

Geëxploiteerd door

Global Connect & Partners S.L.

CIF/NIF	B26993972
Registro Mercantil Málaga	Hoja MA-197.501
IRUS	1000470259151
CNAE	64.21 – Actividades de sociedades holding

Vestigingsadres:

Calle Pizarro 41, Esc. 1, Pt. 1
29670 San Pedro Alcántara
Marbella, Málaga
Spanje

Postadres:

Apartado de Correos 320
29670 San Pedro Alcántara
Marbella, Málaga
Spanje

E-mail: info@legalconnectpartners.com